

Time has come. Japanese manufacturing industry will be reborn.

DX TODAY

DX Here & Now

鷲崎弘宜さん

旭化成株式会社
取締役兼専務執行役員
デジタル共創本部長
久世和資さん

現場の課題と
紐付けて進める
DX人材育成



1
NO.
March
2023

[DX TODAY] 第1号(2023年3月15日発行) 発行: 横河デジタル株式会社

アジャイル開発

Agile Development

DX推進で重要視されるソフトウェア開発の方法のひとつ。必要最低限の機能でリリースし、ユーザー反応を確かめながら、仕様を柔軟に変更して再リリースする。これを繰り返していく。全機能の開発実装作業を完了させてから初めてリリースをする従来のウォーターフォール方式とは対極にある開発方法だ。2001年「アジャイルソフトウェア開発宣言」として17名のソフトウェア開発者により提唱された。卑近な例として、オンラインゲームは一旦リリースしたもので、ユーザー反応でリアルタイムに改変してバージョンアップさせていく。従来のパッケージソフトでは不可能だったことで、これもアジャイル方式のひとつといえるだろう。

Terms_1

デジタイゼーションと デジタライゼーション

Digitization / Digitalization

似ていて混同されやすい言葉だが、デジタイゼーションは、アナログのデータをデジタル化すること。その活用は部分的であり、業務のシステムやプロセスには大きな変化はない。それに対してデジタライゼーションは、システムやプロセスそのもの、さらにはワークフローをデジタル化し、広い範囲で業務改善に結びつけることを意味する。例えばZoomなどのオンライン会議ツールを導入するのはデジタイゼーションであり、それを社内のシステムとして活用し業績改善等に結びつけるとデジタライゼーションとなる。

Terms_3

Society5.0

ソサエティ5.0

2016年の内閣府・第5期科学技術基本計画ではSociety 5.0を、サイバー空間とフィジカル空間を高度に融合させたシステムにより、経済発展と社会的課題の解決を両立させる人間中心の社会として位置づけている。狩猟社会、農耕社会、工業社会、情報社会までをSociety1.0～4.0とし、それに続く新たな社会を指すものである。IoTで全てがつながり、様々な知識や情報が共有され、今までにない新たな価値を生み出すとともに、経済発展と社会的課題の解決を両立させようというものであり、SDGsとも通ずる。

Terms_2

いまさら聞けないDX用語集

VUCA

ブーカ

Volatility(変動性)、Uncertainty(不確実性)、Complexity(複雑性)、Ambiguity(曖昧性)の4つの単語の頭文字を合わせた造語。「今はVUCAの時代だ」とは、想定外の事態が頻発し、未来の予測が極めて難しくなった状況を意味している。もともとは90年代の軍事用語だったが、2016年のダボス会議以降、ビジネス社会でも使われるようになった。VUCAに対応するためには、従来のPDCA(Plan・Do・Check・Action)から、OODA(Observe・Orient・Decide・Act)への変換が必要とされる。前者が「目指すべき結果」が明確なのにに対し、後者は目指すべき結果を最初から想定しないことで、状況変化にも柔軟に対応できるとされる。

Terms_4

DX TODAY

第1号(2023年3月15日発行)

発行 横河デジタル株式会社

東京都武蔵野市中町2-9-32

発行人 金川裕一

編集人 篠塚 順(サウンズグッドカンパニー)

編集 久我英二、中木 純(サウンズグッドカンパニー)

A D 牧野友里子(ルースト)

印刷 株式会社光陽社

編集統括プロデューサー 船山浩平(サウンズグッドカンパニー)

DX TODAY編集部 東京都千代田区神田猿楽町2-1-14 A&XビルBF



この印刷物は、Scope 1,2のCO₂排出量が実質ゼロで稼働するカーボンゼロプリント工場で印刷しています。

晴山寛子=写真
photo by Hiroko Hareyama
DX TODAY編集部=文
text by DX TODAY

DX



現場に根ざした教育コンテンツがとても大切ですね — 鹿子木宏明

鹿子木宏明のDX対談。第1回は、旭化成株式会社取締役兼専務執行役員、デジタル共創本部長である久世和資さんにお越し頂きました。同じ技術畠出身のふたりが語り合った、DX導入の課題とその方法とは?

鹿子木 経験をお聞かせ頂けますか。

久世 大学と大学院でプログラミング言語やコンパイア、システムソフトウェアを専門に学び、1987年にIBM基礎研究所に入社しました。主に新しい言語の開発などに携わり、ご縁があつて2020年の7月に旭化成に入社しました。

鹿子木 情報系からメーカーへ、分野がまったく異なりますが、戸惑いなどはありましたか。

久世 IBMでオブジェクト指向の言語開発、研究開発をしていましたが、これらを使いたいという要望が金融業や流通業、製造業のお客様からありました。そうした課題解決のプロジェクトに加わる機会が多く、戸惑いはあまり感じませんでした。ただ、IBMは世界170か国以上に展開するグローバル企業です。30万人以上の社員が従事していますが、どこのどんな社員がいるか、事業やプロジェクトが動いているかな、全世界、全事業部で情報が共有されています。とてもオープンな環境でした。一方、旭化成は自由闊達な企業風土を持ち風通しはいいのですが、事業部ごとにデータと情報を大事にします。

と現場としては受け入れられないんですね。現場の製造装置や製造ライン、そこで何が起こっているのかと、そのあたりを紐解いていかないと。対策として、設備のプロセス設計などを実際に主導され、定年を迎えたトップエンジニアの方々に再雇用の形で残って頂き、一緒に課題解決に取り組んでもらっています。

鹿子木 素晴らしいですね。そいつた方たちにはこれまで蓄積した知識がありますし、経験がまつたく違いますから。やはり、魂が入った教材やコーチングなど、リアルに現場に根ざした教育コンテンツがとても大切だということですね。

ではDXを取り入れたいという製造業は、まずはどのように進めるのがいいと思われますか。

久世 我々は人材育成を全社員対象とプロフェッショナル人材の2本立てで進めています。プロフェッショナル人材の育成には時間がかかりますから、全社員の育成を早く始められるといいかと思います。ただ、デジタルというのは技術革新が早いので、常にアップデートをしないとすれば大変なので、複数社と一緒に進めているのがいいなと思っています。



ぎるきらいがあります。どの部署が何をやっているのか分からず、海外展開しているグローバル企業の社員の顔が見えない。そうしたところが大分違うと感じました。

鹿子木 最初のミッションは、そのトゥエアを改革することでしょうか。

久世 そうですね。DXを手伝つてほしいと。入社して驚いたのは、旭化成は2015年あたりから積極的にDXに取り組んでいたということです。日本の製造業、とくにマテリアル、素材産業の中では一番進んでいます。企業ではないかと。それを全社に改革する仕組みを作るのが私の役割でした。

鹿子木 教材を内製化されたとのことで、大変な作業だったのです。XのXの変革で組織風土と、やはり人を変えていくことです。教材も内製化しました。重要なことは、これは強制業務命令ではなくて、自分で取りたいなと思って取つてもらうこと。そこはかなり大事にしています。

久世 そうですね。レベル1、2、3と、その上にプロフェッショナル人材向けたレベル4と5がありま

鹿子木 とですが、大変な作業だったので、非常に熱心に取り組まれていますね。

久世 「DXオープンバッジ」というプログラムを21年の4月に発表しました。全社員約4万人が対象の人材育成プログラムで、社内からもそれはなかなか難しいと。けれどもD

より2年、3年とかつてしまふ。まず全体の枠組みは5段階でやりましょうと決めて、それからレベル1

鹿子木 材を用意してからスタートというと

久世 やはり2年、3年とかつてしまふ。

鹿子木 ポートしてます。

久世 それから製造系ですと、仮に現場の大好きな課題がデータ解析で解けたとしても、原理原則の裏付けがない

鹿子木 とをやっています。特にプロフェシヨナル人材育成にはコーチングやメントリングが重要です。そこで、データサイエンティストを派遣してサポートしています。

久世 現場の課題と一緒に解けていくことをやっています。特にプロフェシヨナル人材育成にはコーチングやメントリングが重要です。そこで、データサイエンティストを派遣してサポートしています。

鹿子木 それが大きな課題がデータ解析で解けたとしても、原理原則の裏付けがない

久世 それから新規事業を立ち上げることばかり難しいところで、これには多様なメンバーの参加を促し、多様な経験者の知見を集めて進める必要があるんですね。そこでデザイン思考とアジャイル開発を組み合わせた旭化成Garageというものを始めました。

鹿子木 そこから新規事業を立ち上げることはかなり難しいところで、これには多様なメンバーの参加を促し、多様な経験者の知見を集めて進める必要があります。

久世 かつては品質がよくて高機能なものを作つていれば、それだけでマテリアルは事業になつたわけですけれど。このマテリアルの事業ですら、

鹿子木 まだデザイン思考で徹底的にやります。

久世 ものづくりには原理原則がとても重要ですが、デジタルは現場からするとふわっとしているんですね。Garageというものは、違つた視点を持ち込むなどの、ひとつ手段だと思います。アイデアを発散させる

鹿子木 ように仕掛け、そういうことを通じて、人材も育つくると思います。

鹿子木 現場が腹落ちするようなデジタル技術と教材コンテンツを同時に導入するというお考えは素敵ですね。本日は久世様のDXに対する深いお考えをお聞かせ頂きました。ありがとうございました。

私もよく、デジタルに強い人が現場の業務を覚えたほうが早いのか、業務に長けた人がデジタルの知識を身に付けたほうがいいのか、との質問を受けます。私は後者だと思っています。そうすると、ものづくりの日本での製造業で、強い現場に対してデジタルをどのように効果的に取り入れていくかが肝になると思うんですね。やはり現場ありきで進めていかないといけません。現場が腹落ちして、これは一緒にやっていくべきだ、というような機運が醸成されないと進められないと思います。ですから、やはり現場密着型、現場をよく理解しながら相談しながらどうやつてデジタルを導入していくか。そこが大事だと思います。

鹿子木 おっしゃる通りです。現場には日本の製造業を支えてきた様々

な技術が蓄積されていて、同時に文

化も育んできました。そうしたもの

が、日本の製造業を支え、それがあ

つてこそ、自發的に新しい技術を取

り入れてさらに発展させていくこと

ができたと。そこが日本の製造業の

国際競争力における差別化の源泉になつているのだと思います。

鹿子木 潜在ニーズまで汲み取る

久世 我々は人材育成を全社員対象とプロフェッショナル人材の2本立てで進めています。プロフェッショナル人材の育成には時間がかかりますから、全社員の育成を早く始められるといいかと思います。ただ、デジタルというのは技術革新が早いので、常にアップデートをしないとすれば大変なので、複数社と一緒に進めているのがいいなと思っています。

鹿子木 強い現場にどう取り入れていくかそれが肝になります — 久世

Profile

1987年に日本IBM入社。東京基礎研究所にてプログラミング言語やソフトウェアエンジニアリングの研究に携わる。2005年に執行役員。東京基礎研究所所長、システム開発研究所長、サービスイノベーション研究所長、未来価値創造事業部長等を歴任し、2017年に最高技術責任者(CTO)。2020年7月に旭化成に入社、執行役員エグゼクティブフェロー。2022年6月より取締役 兼 専務執行役員 兼 デジタル共創本部長。工学博士。

旭化成株式会社
取締役兼専務執行役員／デジタル共創本部長

久世和資
Kazushi Kuse

横河デジタル株式会社
代表取締役

鹿子木宏明
Hiroaki Kanokogi



DX導入成功の秘訣は、DXをしないこと！

経産省「デジタルトランスフォーメーションの加速に向けた研究会」ワーキンググループ1の座長を務めた早稲田大学基幹理工学部情報理工学部教授の鷲崎先生に初心者にもわかりやすい、DX導入のためのお話を伺いました。

— DX推進とは具体的にどのように内容を指しますか。
DXは、単純には顧客視点の価値創出に至るデジタルによる変革。トランسفォーメーションは、単なる小さい変化ではなく、根本的な抜本的な変革というニュアンスです。既存とは異なるビジネスモデルや

業務の仕組み、その流れやプロセス、顧客とのやり取りも含めて抜本的に変革し続けられることです。

経産省DXレポート2にあるように、新しい収益モデルを生み出し、利益率を格段に高める。それを価値の源泉が物理世界からサイバー世界へ移りつある今ならデジタル技術で実現することが必然です。

— DX初心者は何から取り組むべきでしょうか。

最初に必要なことは、DXしようとしてないこと。これは、すでにDX化で成功している方の共通項目です。

取り組みを始めた時には「DXしようとなんて誰もいっていなかつた」と

まずは今一度、ビジネスモデルの基盤を見直すことから始めるところだと思います。

— DX成功の秘訣として付け加えますのはDXというらしい、と。

まずは今一度、ビジネスモデルの基盤を見直すことから始めるところ

私が責任者を務めるIoT・AI・DXリカレント教育「スマートエスイー」では、早稲田大学が代表校となつて産学連携によりフルスタッフの体系的かつ演習中心の実践的な教育プログラムを構築し、やたらがら人材を育成しています。

DXありきではない
陥りやすい注意点と失敗

— 初めて挑戦する企業は何から取り組みをするべきですか。

既存ビジネスのビジネスプロセスに無駄がないかどうかをまず検証することでしょう。

組織内や顧客との接点、その他のパートナーとのつながりなど、改善すべき所がないか、何か課題を抱えていないか。この点が非常に実直なひとつのポイントだと思います。これが「フォアキヤステイティング」です。

例え、トラブル発生時に人手でメール対応しているところを自動通

知するように戸と交換する。これだけで改善ですし、小さなDXでもあります。これは本当に一番あるべき姿を狙う、夢物語に近いような状態です。でも、ここには一足飛びには行かないし、物理的に不可能なこともあります。でもそこから逆算して、データやデジタルによる変革

へと至るロードマップを描く。

先の例でいえば、そもそもトラブルとなるような予防や根本的なプロセスの改革、さらには万一小のト

ラブル時に自動修復する仕組みを実現するという具合です。この「フォアキヤステイティング」と「パックキヤステイティング」の両軸で考えいくことが大事でしょうね。

— DX化への取り組みを行う上で

の注意点や陥りやすい失敗は、

大きく3点。まず1つ目は、DX

ありきで入つてしまうこと、そして

その裏返しのテクノロジーから入つ

てしまうことです。

これはDXが単にデータを集めれば良いことでもないですし、AIを使つて自動化すれば良いわけでもない

ことだからです。要是は目標もなくロードマップもなく資料だけ集めて

顧客視点の真に価値あるビジネス

変革に至る筈がないのです。

2つ目は、現状に対する危機感や無駄、矛盾に気がつけるかどうか。

例えばハンコ付きのリレーをしてい

る時、単に押印を自動化しようとい

うよりも、背景のプロセスをデジタル化のうえで改善できないかを考えるデジタルファーストの考え方です。

そして特にお伝えしたいのは、経

営層・CIOの方が、しっかりと自分ごとにDXを捉えているかどうか。

— とある講演の場で実際にあったこ

とですが、講演後の質疑応答で出た

内容が、みんな共通で「うちだとど

のよな事例が参考になりますか?」

— いうことです。

成功者等は実態を観察分析して問題を掴み、誰に対してもどのような新しい価値を生み出せるのかを実直に

考えて構築し、仮説を立てて実施、検証する。これを繰り返す中で、デジタルの技術であるデータを見ていく視点が必然でした。そして終わってみれば、それはどうやら世の中にはDXというらしい、と。

まずは今一度、ビジネスモデルの基盤を見直すことから始めるところだと思います。

— DX成功の秘訣として付け加えますのはDXというらしい、と。

まずは今一度、ビジネスモデルの基盤を見直すことから始めるところ

だと思います。

— DX成功の秘訣として付け加えますのはDXというらしい、と。

まずは今一度、ビジネスモデルの基盤を見直すことから始めるところ

だと思います。

— DX成功の秘訣として付け加えますのはDXというらしい、と。

まずは今一度、ビジネスモデルの基盤を見直すことから始めるところ

だと思います。

— DX成功の秘訣として付け加えますのはDXというらしい、と。

まずは今一度、ビジネスモデルの基盤を見直すことから始めるところ

だと思います。

DXは、単純には顧客視点の価値創出に至るデジタルによる変革。トランسفォーメーションは、単なる小さい変化ではなく、根本的な抜本的な変革です。

既存とは異なるビジネスモデルや

業務の仕組み、その流れやプロセス、顧客とのやり取りも含めて抜本的に変革し続けられることです。

経産省DXレポート2にあるよ

うに、新しい収益モデルを生み出し、利益率を格段に高める。それを価値の源泉が物理世界からサイバー世界

へ移りつある今ならデジタル技術

で実現することが必然です。

— DX初心者は何から取り

組むべきでしょうか。

最初に必要なことは、DXしよう

としないこと。これは、すでにDX

化で成功している方の共通項目です。

取り組みを始めた時には「DXしよ

うなんて誰もいっていなかつた」と

とお考えですか。

— 最後に改めてDX成功の秘訣を教えてください。

私の好きな言葉に、プログラミン

グ言語COBOLの開発者グレース

・ホッパー氏の「この世で最も危険なフレーズは『今までこうしてきたから』である」というのがあります。

彼女は何年も誰にも理解されなか

った中、折れずに粘り強くコンパ

イの「やたがらず人材」、つまり経営・事業・技術を分かつてリードできる人材が必要です。

DXの特区とよくいりますが、最初は利益率だけでは評価は難しい。社内で、のびのびと実験や検証をする。これを繰り返す中で、データを見ていく視点が必然でした。そして終わってみれば、それはどうやら世の中にはDXというらしい、と。

DXは、単純には顧客視点の価値創出に至るデジタルによる変革。トランسفォーメーションは、単なる

小さい変化ではなく、根本的な抜本的な変革です。

既存とは異なるビジネスモデルや

業務の仕組み、その流れやプロセス、顧客とのやり取りも含めて抜本的に変革し続けられることです。

経産省DXレポート2にあるよ

うに、新しい収益モデルを生み出し、利益率を格段に高める。それを価値の源泉が物理世界からサイバー世界

へ移りつある今ならデジタル技術

で実現することが必然です。

— DX初心者は何から取り

組むべきでしょうか。

最初に必要なことは、DXしよう

としないこと。これは、すでにDX

化で成功している方の共通項目です。

取り組みを始めた時には「DXしよ

うなんて誰もいっていなかつた」と

とお考えですか。

— 最後に改めてDX成功の秘訣を教えてください。

私の好きな言葉に、プログラミン

グ言語COBOLの開発者グレース

・ホッパー氏の「この世で最も危険なフレーズは『今までこうしてきたから』である」というのがあります。

彼女は何年も誰にも理解されなか

った中、折れずに粘り強くコンパ

イの「やたがらず人材」、つまり経営・事業・技術を分かつてリードできる人材が必要です。

DXは、単純には顧客視点の価値創出に至るデジタルによる変革。トランسفォーメーションは、単なる

小さい変化ではなく、根本的な抜本的な変革です。

既存とは異なるビジネスモデルや

業務の仕組み、その流れやプロセス、顧客とのやり取りも含めて抜本的に変革し続けられることです。

経産省DXレポート2にあるよ

うに、新しい収益モデルを生み出し、利益率を格段に高める。それを価値の源泉が物理世界からサイバー世界

へ移りつある今ならデジタル技術

で実現することが必然です。

— DX初心者は何から取り

組むべきでしょうか。

最初に必要なことは、DXしよう

としないこと。これは、すでにDX

化で成功している方の共通項目です。

取り組みを始めた時には「DXしよ

うなんて誰もいっていなかつた」と

とお考えですか。

— 最後に改めてDX成功の秘訣を教えてください。

私の好きな言葉に、プログラミン

グ言語COBOLの開発者グレース

・ホッパー氏の「この世で最も危険なフレーズは『今までこうしてきたから』である」というのがあります。

DXは、単純には顧客視点の価値創出に至るデジタルによる変革。トランسفォーメーションは、単なる

小さい変化ではなく、根本的な抜本的な変革です。

既存とは異なるビジネスモデルや

業務の仕組み、その流れやプロセス、顧客とのやり取りも含めて抜本的に変革し続けられることです。

経産省DXレポート2にあるよ

うに、新しい収益モデルを生み出し、利益率を格段に高める。それを価値の源泉が物理世界からサイバー世界

へ移りつある今ならデジタル技術

で実現することが必然です。

— DX初心者は何から取り

組むべきでしょうか。

最初に必要なことは、DXしよう

としないこと。これは、すでに